afric

Connecting
European Business
with Africa

9-11 Décembre

2019

Benelux-Tchad

Rapport de la 5ème Edition
de la Mission Commerciale
Agro-Industrielle & d'Investissement

Sommaire

Avant-propos 3

Jour 1 4

Mot de bienvenue de la Directrice Générale du cabinet afric Connecting European whith Africa Solange Domaye 6

Mot du président de la Chambre de Commerce, d'Industrie, d'Agriculture, des Mines et d'Artisanat (CCIAMA) 6

Mot d'ouverture du Directeur de Cabinet représentant Madame la Ministre de la production, de l'irrigation et des équipements agricoles 8

Discussion-debat 11

Jour 2 18

Rencontre B2B-B2G et G2G 21

Diner gala 23

Les 10 lauréats primés de la 5ème Edition Benelux-Tchad 25

Jour 3 26

Sortie et visite sur le terrain 28

Projets issus de la mission 29

Impact de la mission 31

Conclusion 32

La délégation Européenne 33

Les temps forts de la mission en image 34

Avant-propos

La 5ème Edition de la Mission Commerciale Agro-Industrielle & Investissement Benelux-Tchad s'est déroulée du 09 au 11 décembre 2019 à l'hôtel Radisson Blue de N'Djamena-Tchad.

Cette 5ème édition a réuni des entreprises et des institutions européennes et plus d'une centaine de participants tchadiens composés en majorité de jeunes et de femmes entrepreneurs et porteurs de projets locaux. Il faut avant tout souligner et remercier la présence des hautes autorités de la République du Tchad, des représentants des Organisations Non Gouvernementales – ONG - et de tous les acteurs publics et privés qui accordent une place particulière au secteur agro-industriel, socle du développement économique du Tchad.

Cet événement majeur dont l'objectif principal est de promouvoir le développement économique et commercial du Tchad mettre chaque année en mise en relations des partenaires du secteur privé et d'impliquer les autorités nationales dans ce processus. A chaque édition, il réunit des entrepreneurs tchadiens, les autorités nationales et une délégation d'entreprises européennes pour deux journées d'échanges à N'Djaména sur les questions d'investissement et de développement du secteur agricole tchadien, sur les opportunités de financement mais aussi , et c'est l'objectif principal de la mission, sur la création de partenariat privé-privé durable avec des entreprises néerlandaises pour entretenir des affaires florissantes en gagnant-gagnant.

L'ouverture officielle des activités marquant la 5ème édition de cette mission a été lancée par Mr. Noel Gnondo, le Directeur du Cabinet de Madame la Ministre de la Production, de l'Irrigation et des Equipements Agricoles empêchée par son agenda.

A cette cérémonie de lancement, plusieurs discours d'introduction ont été prononcés :

- Le message de bienvenue de la Directrice Générale du cabinet afric Connecting European whith Africa Solange Domaye ;
- Le discours du Président de la Chambre de Commerce, d'Industrie, d'Agriculture, des Mines et d'Artisanat (CCIAMA) Amir Artine Adoudou ;
- Le mot d'ouverture de Mr. Noel Gongdo, Directeur de Cabinet représentant Madame la Ministre de la Production, de l'Irrigation et des Équipements Agricoles.

Jour 1

Jour 1

Mot de bienvenue de la Directrice Générale du cabinet afric Connecting European whith Africa Solange Domaye

Madame la Ministre de la Production, de l'Irrigation et des équipements agricoles représentés par le Directeur de Cabinet ;
Mesdames et Messieurs les Directeurs Généraux et Directeurs de services ;
Mesdames et Messieurs en vos rangs et grades ;
Distingués participantes et participants ;
Mesdames et Messieurs ;

C'est avec un réel plaisir que je m'adresse à cette audience assemblée dans le cadre de la 5ème Edition de la Mission commerciale et d'Investissement Benelux-Tchad 2019.

Je voudrais rappeler que la Mission commerciale et d'Investissement Benelux-Tchad qui a fait ses premiers pas en 2015 visait tout d'abord à connecter les hommes d'acteurs tchadiens et leurs pairs et là en vue de prospecter et d'exploiter les opportunités d'affaires dans notre pays. Depuis lors la mission est devenue une tradition qui se déroule chaque année et ceci grâce au soutien sans faille dont nous avions toujours bénéficié de la part des hautes autorités du Tchad et des différents ministères et institutions impliqués. Devenue désormais une mission commerciale et d'investissement Benelux-Tchad, depuis deux 2 ans, cette mission vise à créer des solides liens entre les hommes d'affaires de la Belgique, des Pays-Bas et du Luxembourg qui forme donc Benelux et leurs homologues tchadiens.

Un véritable rendez-vous du donner et du recevoir consistant à créer une nouvelle dynamique de coopération avec l'Europe du Nord. J'exprime ma ferme détermination à consolider et perpétuer cette excellente plateforme en vue de contribuer à la promotion du développement économique du Tchad à travers la mise en relations des partenaires du secteur privé d'une part et positionner notre pays comme une destination de choix pour le commerce et l'investissement d'autre part.

Distingués invités, Mesdames et messieurs, un bref bilan sur les acquis des résultats de nos activités de quatre dernières éditions : nos efforts ont contribué à l'ouverture officielle de la représentation diplomatique des pays bas au Tchad en début 2019, l'ajout du Tchad dans la liste restreinte des pays bénéficiaires d'une subvention pour le développement économique tant pour le secteur privé que public par les pays bas, la signature de plusieurs contrats de partenaires entre les entreprises néerlandaises et tchadiennes dont la réalisation de certains projets sont en cours, la conception et la mise en œuvre de nouveaux projets de développement économique dans les secteurs clés tels que l'agriculture et l'élevage. Mesdames et Monsieurs, le cabinet afric Connecting European Business with Africa que j'ai l'honneur de diriger depuis 11 ans croit aux potentialités de développement économique à travers le partenariat. C'est pourquoi il se force d'œuvrer en faveur de la valorisation des atouts économiques et commerciaux du Tchad au niveau international.

Il n'est pas superflu de rappeler à cet effet que le Tchad à ces jours demeure un terrain vierge. Le cabinet afric a pour mission de contribuer à la mise en œuvre de la vision de développement du Tchad qui a consacré une bonne place au secteur privé promoteur d'emploi et de la valeur afin d'assurer la transformation économique.
A cet égard je salue la volonté de l'Etat tchadien à améliorer le climat d'affaires, promouvoir le secteur privé afin d'attirer les investissements privés. J'invite tous les participants en particulier les jeunes et les femmes à profiter de cette occasion pour développer leurs réseaux d'affaires. Avant de terminer mes propos je voudrais remercier les partenaires pour la confiance et leurs appuis techniques et financiers nécessaires à l'organisation de cet évènement. A tous ceux qui de près ou de loin ont contribué à l'organisation de cette mission, j'adresse mes sincères remerciements. Je vous souhaite plein succès et j'espère vous revoir tous.

Amir Artine Adoudou
Mot du Président de la Chambre de Commerce, d'Industrie, d'Agriculture, des Mines et de l'Artisanat

Le président de la Chambre de Commerce, d'Industrie, d'Agriculture, des Mines et de l'Artisanat dans son mot a tenu d'abord à saluer la présence des autorités et corps diplomatiques avant de souhaiter la cordiale bienvenue à la délégation venue de l'Europe au Tchad puis à féliciter et encourager la Directrice Générale du cabinet afric. Mme Solange Domaye qui a démontré ses performances et sa ténacité pour avoir réussi à organiser pour la 5ème édition un évènement aussi grand au Tchad malgré la crise et l'instabilité économique qu'a connu ce pays. Il s'est longuement adressé à la délégation Européenne en présentant les potentialités dans les secteurs agro-sylvo pastoraux et la position géostratégique du Tchad qui sont des atouts majeurs pouvant intéresser les investisseurs européens.

Par ailleurs, le Président lance un appel aux participants constitués majoritairement des jeunes et des femmes, à saisir les opportunités d'affaires, d'acquisition de connaissances et de savoir-faire qu'offrent cette mission à travers l'ouverture des investissements européens aux marchés africains en général et Tchadiens en particulier.

Mot d'ouverture du Directeur de Cabinet représentant Madame la Ministre de la production, de l'irrigation et des équipements agricoles

Prenant la parole, Le Directeur du cabinet a d'abord transmis les salutations de Madame la Ministre de la production, de l'irrigation et les équipements agricoles et se réjouit de sa présence pour l'ouverture de ce grand événement dans notre pays avant de souhaiter la cordiale bienvenue et un agréable séjour à la délégation de l'Union Européenne.

Le Directeur du cabinet a exprimé ainsi sa profonde gratitude pour la confiance manifestée qui démontre un témoignage renouvelé tout en exprimant une totale satisfaction au regard des anciennes éditions de la mission commerciale et d'investissement Benelux-Tchad.

En rappelant l'objectif de cette mission qui est de connecter les organisations publiques et privées Tchadiennes et Europe-Afrique dans le but de promouvoir la croissance et le développement durable et inclusif du secteur agro-industriel et sylvo-pastoral dans le pays, le Directeur du Cabinet soutient qu'il s'inscrit dans la droite ligne de la vision du Tchad en ces termes : « le Tchad selon la vision 2030, aspire devenir une puissance régionale émergente à l'horizon 2030 portant par les sources de croissance diversifiée et durable, créatrice de valeur ajoutée et d'emploi et assurera à chaque tchadien un accès adéquat aux services sociaux de bases, un logement décent et une bonne formation adéquate au Tchad »
Ce faisant le Directeur de Cabinet a relaté les potentialités que regorge le Tchad en matière de ressources naturelles dans le secteur agro-industriel. Ce qui présente ainsi d'énormes opportunités pour le développement du secteur privé grâce aux investissements dans ce secteur. Ainsi le partenariat public-privé doit prévaloir pour rendre effectif ce développement. C'est à ce titre que

le gouvernement tchadien a adopté la loi d'orientation agro-sylvopastorale et halieutique en tant qu'instrument fondamental dans la gouvernance et la facilitation du climat des affaires dans le secteur rural. Cette loi a pour objet de déterminer les cadres légaux de référence en matière de développement agro-sylvo pastoral et halieutique au Tchad et s'inscrit dans le cadre de la mise en œuvre de l'engagement du pays dans l'atteinte des objectifs du développement Durable ODD 2, 7 et de la vision – 2030, le Tchad que nous voulons.

Dans la même lancée, le Directeur de Cabinet a invité la délégation de l'Union Européenne, les investisseurs nationaux et internationaux et tous les participants à prendre part à la 2ème Edition du Salon Africain pour l'Agriculture (SAFAGRI) qui se tiendra au courant du mois d'Avril sur la base des acquis de la première édition pour contribuer au développement du secteur agro-sylvopastoral et halieutique poumon du développement de la chaîne de valeurs dans notre pays.

Pour finir, le Directeur de Cabinet a ouvert la tenue cette mission en ces termes : « Je ne saurais terminer mes propos sans remercier au nom du gouvernement de la République du Tchad, les organisateurs et les partenaires pour la tenue de cette 5ème Edition, pour les financements qui ont permis aujourd'hui l'exécution de cet important évènement. Ma reconnaissance va également à l'endroit de tous partenaires techniques et financiers qui œuvrent continuellement aux côtés du gouvernement pour booster le secteur du développement rural. Tout en vous souhaitant plein succès à ces assises, je déclare lancer la 5ème Edition de la mission commerciale agro-Industrielle & d'investissement Benelux-Tchad 2019. Je vous remercie ! »

Une photo de famille suivie de la visite des stands ont mis fin à la cérémonie de lancement des activités marquant la 5ème édition de la mission commerciale Agro-Industrielle & d'Investissement Benelux-Tchad.

Après l'ouverture officielle de cette mission, la parole a été accordée aux membres de la délégation de l'Union Européenne pour la présentation de leurs entreprises et surtout de l'expertise et du savoir-faire qu'ils voudraient bien partager avec l'Assemblée.

Discussion-debat

Echanges avec les panelistes sur le thème : Les potentialités dont regorge le Tchad.

Membres du panel

Amir Artine Adoudou
Président de la Chambre de Commerce, d'Industrie, d'Agriculture, des Mines et de l'Artisanat (CCIAMA)

« Le Tchad est placé deuxième sur le continent Africain derrière l'Ethiopie avec 116 millions de cheptels ruminants toutes espèces confondues entre caprins, ovins, bovins et camelins. Cela représente un véritable potentiel dans le domaine de l'élevage qui est d'ailleurs bien connu par les Pays-Bas. Le gouvernement a indexé 16 secteurs porteurs qui pourraient intéresser l'exportation mais je m'arrête juste sur l'aspect élevage en ce qui concerne la production de la viande et du lait qui peut d'ailleurs intéresser les investisseurs hollandais. En ce qui concerne les opportunités pour signer des partenariats durables, on a eu quelques problèmes avec l'Occident en terme de cotation et de prix très élevés alors que les pesanteurs économiques et commerciales qui pèsent sur nous sont réellement les plus contraignantes ce qui oblige les africains à aller vers la Turquie, la Chine, l'Indonésie,... pour chercher un type de partenariat nouveau. Maintenant l'Union Européenne dans son programme 2021-2027 prend un peu le modèle chinois pour partir d'un nouveau mode de développement gagnant-gagnant qui veut mettre en relation le partenariat privé-privé. Ce qui fait des Européens des pionniers car ils s'inscrivent pleinement dans la politique de l'Union Africaine à partir de 2021. Ce nouveau partenariat durable dépend du choix dans la vision de l'investissement approuvé par les entrepreneurs».

Mme Lydie Beassemda
ex Ministre de la production, de l'irrigation et des équipements agricoles

« Au Tchad, l'agriculture était une agriculture de subsistance, mais de plus en plus, cette agriculture est en transformation et déjà il y a un défi de transition ou de passage de l'agriculture de subsistance à la modernisation qui induit l'entrepreneuriat agricole. Et Cela nous donne un aperçu sur les grands défis auxquels il faut faire face pour concrétiser le partenariat ».

En poursuivant son intervention, Mme Lydie Beassoumda, a soulevé que l'environnement des affaires s'améliore petit à petit en plus de l'extension de la Zone de Libre Echange ZLEC établie par les Etats africains et c'est dans la pratique que les uns et les autres doivent faire des efforts. Cependant elle a mis l'accent sur la volonté des partenaires néerlandais à accompagner le Tchad. Et cet accompagnement doit non seulement prendre en compte le renforcement des capacités des entrepreneurs et la professionnalisation ou la structuration des producteurs qui sont déjà sur le terrain afin de permettre une production de qualité et de quantité ; mais doit aussi influencer les processus nationaux pour la mise en œuvre des politiques en faveur du développement rural.

Revenant sur les opportunités de financement, elle a suggèré la mise en place d'un cadre formel de partenariat sur la base des acquis des précédentes éditions de la mission. Ce qui permettra de dresser une feuille de route pour les prochaines éditions mais également de suivre la mise en œuvre des projets bénéficiaires d'appuis techniques et financiers. Pour finir elle a proposé concrètement 5 filières qui sont : l'horticulture, céréales, olé agiles, produits de légumes, agro-culture en plus du secteur de l'élevage pour contribuer à lancer les différents entrepreneurs qui exercent déjà à différents niveaux.

Wouter de Heij
PDG de TOP B.V a répondu aux questions du président de la CCIAMA

« Je voudrais avant tout répondre à une question du président de la CCIAMA. Le faible prix des produits de l'industrie chinoise n'est pas fonction du coût opérationnel. Au second point, je voudrais soulever le problème des africains qui ne produisent pas mais se contentent des actions des Organisations Non Gouvernementales. Cela est une énorme erreur. De surcroît, Les agriculteurs qui produisent ont le marché mais n'arrivent pas également à transformer leurs produits. Pour pallier ces problèmes, il faut renforcer les capacités des agriculteurs dans leurs activités spécifiques et les aider dans le financement pour améliorer leurs conditions. Nous ne sommes pas ici pour aider mais pour collaborer Business to Business B2B ».

Jan hak
Président du groupe QuaTerNes

« J'aimerais vous donner un exemple que j'ai aidé à mettre en place en Tunisie. C'est un pays qui n'a pas de ressources naturelles donc la stratégie adoptée était de développer les ressources humaines et d'améliorer le climat des affaires et d'investissement en ouvrant des centres de promotion et des investissements. Ce qui a permis d'avoir une infrastructure propice pour l'investissement des pays bas et d'autres pays »

Ate Oostra
Ancien vice-ministre de l'agriculture des Pays-Bas, Ancien Ambassadeur des Pays-Bas en Chine

De manière concrète quelles sont étapes/les opportunités qu'on puisse avoir ici avec les producteurs et les experts tchadiens ?
« L'un des problèmes d'investissements dans le domaine de secteur rural est le taux élevé d'impôt, pour diminuer ce taux il faut mettre en place un mode de paiement par système électronique direct entre le producteur, le transformateur et le consommateur. En ce qui concerne la production, le gouvernement hollandais peut aider dans la transformation des produits, faciliter la formation des producteurs et d'imposer et de contrôler la qualité des produits. Sur cet aspect Solange a travaillé depuis plus de 5 ans pour faire des projets qu'il faut concrétiser avec un programme d'action des entrepreneurs supportés par le gouvernement tchadien. A long terme, c'est la mise en place d'une structure Benelux du Tchad prospère qui appuie cette relation.

Dr. Diego Boilengar
Conseiller du Secrétaire Permanent du Comité Inter-Etats de Lutte contre la Sécheresse au Sahel (CILSS)

« Le CILSS a mis au point plusieurs projets et programmes qui permettent de plaider et d'appeler les pays membres à se mettre ensemble pour pouvoir développer des solutions d'innovations afin de surmonter les contraintes liées au changement climatique mais également la vulnérabilité des populations qui jouent négativement sur la production agricole et d'élevage. La plupart des producteurs n'ont pas accès à un capital qui leurs permettent de vulgariser et d'augmenter leurs productions. Ainsi à travers cette mission commerciale pilotée par le cabinet Afric Connecting European Business with Africa, il serait avantageux de mette en place un système d'investissement et de financement pour faciliter l'accès au capital. Il ne s'agit ici de demander une aide mais d'une collaboration qui offre une opportunité aux jeunes qui veulent se lancer d'avoir ce capital de départ parce qu'au niveau local, les conditions d'accès au capital de départ dans une banque commerciale agricole sont extrêmement très difficiles ».

Mme Madjidian Padja Ruth

Rejoignant les activités plus tard, la Ministre de la production, de l'irrigation et des équipements agricoles : a pris la parole pour s'excuser de son retard dû à son agenda chargé. Elle a encouragé Mme Solange Domaye pour son initiative et se félicite de ce cadre d'investissement offert par cette mission commerciale. Elle a profité de ce micro pour citer un adage dans le développement rural qui dit que : « Des bonnes idées rencontrent des moyens ». Ce qui signifie que des projets innovants ne peuvent que trouver des possibilités de financement pour leur mise en œuvre. Cependant les promoteurs doivent être persévérants et rechercher des instances qui donnent de crédit pour des initiatives dans le domaine du développement rural tel que l'Office National de la Jeunesse et du Sport ONAJES.

Lors de ce panel, une série de trois (3) questions a été accordée aux participants pour poser leurs préoccupations lesquelles ont été également répondues.

IMPRIMERIE
LAEKOU

AFFI
CBT

IMPRIMERIE
LAEKOU
afric

Jour 2

Rencontre B2B-B2G et G2G

Cette rencontre était l'une des activités majeures inscrites dans le programme de la 5ème Edition de la Mission Commerciale Agro-Industrielle & Investissement. Elle avait pour objectif d'offrir un cadre idéal d'échange fructueux entre les porteurs de projet, les entrepreneurs tchadiens avec les experts et investisseurs européens. Le démarrage de cette rencontre était exclusivement réservé aux jeunes porteurs de projet d'entrepreneuriat qui avaient manifesté leur intérêt en s'inscrivant au préalable à cette assise. C'est ainsi que dès 9h, les participants inscrits et les investisseurs, experts et membres de la délégation se sont retrouvés autour des différentes tables pour cette rencontre inédite. Les participants étant composés de jeunes porteurs de projet, de startuppeurs, d'entrepreneurs opérant en majorité dans le secteur agro-industriel de la production en passant par la transformation et la commercialisation des produits agro-sylvopastoraux. Les experts, investisseurs et membres de la délégation étaient : Mr Maïna Doumro et Mrs Jan Hak, Peter Verbaas, Jacob Van Beek, Ate Oostra, Jean Marc Alingué, Wouter De Heij, Jurrien Russien, Dirk Van Welie, Minne Prins, Gérard Herdman.

Ce moment très riche de partage a été le lieu où les porteurs de projets et les entrepreneurs tchadiens sont se ressourcés auprès de ces experts venus d'europe. Il a été aussi le lieu où les experts ont analysé et donné leurs connaissances et savoir-faire nécessaires pour permettre aux entrepreneurs d'entretenir des affaires prospères.

Ainsi Mme Fatimé Hachim Haroun fondatrice de la Tamatimna, une startup qui développe la transformation des tomates, s'est entrevue avec Mr. Jan Hak sur des questions relatives à son entreprise et les possibilités de partenariat commerciaux. Mme Bushra Ahmat Annadif co-fondatrice de Gum Nadif quant à elle s'est entretenue avec Mr. Minne Prins. Ella a posé plusieurs questions à savoir : Quel apport avez-vous pour nous permettre d'entretenir des affaires florissantes ? De quelle manière se fait la transformation de la gomme arabique et de bonbons dans votre pays ? Sommes-nous habilités à participer à l'une de vos formations en hollande ? Comment pouvez-vous nous aider à pérenniser notre entreprise?

A ces questions, des réponses adéquates ont été apportées par l'expert. Cette séance de B2B qui a débuté dès 9h30 a pris fin à 15h30. Cette longue session de 6h faisait suite à l'une des recommandations de la précédente édition en permettant un temps d'échange plus approfondi et productif entre entrepreneurs et investisseurs.

Jour 2

La 2ème journée de la mission commerciale Agro-industrielle et Investissement Benelux-Tchad s'est encore déroulée à l'hôtel Radisson Blue, le 10 décembre 2019.

Les activités inscrites au programme du jour étaient :
1. La rencontre B2B ;
2. Dîner de gala Benelux-Tchad

Diner gala et remise des prix

L'afric Connecting gala est un dîner offert en marge de la 5ème Edition de la mission Commerciale Agro-Industrielle et Investissement.

Ouvrant la soirée, la Directrice générale de Afric Connecting European Business with Africa, a d'abord remercié les partenaires et investisseurs qui ont cru en ce projet et qui l'ont soutenu et invité les entrepreneurs à profiter de ce dîner pour entretenir des relations fructueuses et harmonieuses aidant à contribuer au développement socio-économique du Tchad.

Ce dîner a été honoré de la participation de plusieurs personnalités officielles telles que Mme Madeleine Alingué, Ministre de la Culture et de l'Artisanat et Mr. Dago Yacoub, Gouverneur de la province du Logone Occidental. Il s'est déroulé dans un cadre festif animé par les danses culturelles de « balais ».
Ainsi deux temps majeurs ont marqué le gala à savoir l'élection des meilleures startups et la signature des conventions et contrats de partenariat.

La sélection des meilleures startups s'est effectuée à 40% sur la base d'un vote en ligne préalable, et à 60% de vote physique autour d'un pitch. A l'issue de la compilation des résultats par le jury, Mme Bushra Ahmat Annadif, promotrice de Gum Nadif, a remporté le premier prix de la meilleure jeune entrepreneure.
Le deuxième prix est revenu à Mme Fatimé Souckar Terab et enfin Ferme Premium a obtenu le troisième prix. Au total 10 lauréats ont été primés lors de ce dîner.

La remise des trophées aux lauréates a été suivie de la signature de conventions, contrats et partenariats entre les investisseurs européens et les entrepreneurs du secteur agro-alimentaire et industriel du Tchad. Ces signatures marquent officiellement et concrètement l'atteinte des objectifs de cette mission.

Les 10 lauréats primés de la 5ème Edition Benelux-Tchad

1

Bouchra A. Annadif
Promotrice de Gum Nadif

Domaine: Transformation de la gomme arabique

2

Fatimé Souckar
Présidente d'AYA Chad

Domaine:
Agriculture et Business

3

Premium
Coopérative Agricole

Domaine: Agriculture et pisciculture

4

DOIGT-VERT
Ferme Agricole

Domaine: Agro-alimentaire et agro-pastoral

5

AGRI-VERT
Coopérative Agricole

Domaine:
Agro-allimentaire et agro-pastoral

6

FAAM
Entreprise industrielle
Domaine: Production de briquettes de charbon à base de déchets agro-industriels

7

GROUPE ABASSI
Entreprise Industrielle

Domaine:
Agro-allimentaire

8

WADI KOUNDI
Entreprise commerciale

Domaine: Commercialisation des poussins et ceufs

9

DIGITAL COM
Entreprise en NTIC

Domaine:
Services NTIC, FAI et distribution de chaines TV Numériques

10

SMART TOUCH
Entreprise en Graphisme

Domaine: Production en audiovisuel et graphisme

Jour 3

Jour 3

Sortie et visites

A la clôture des activités de la 5ème Edition de la Mission Commerciale Agro-Industrielle & d'Investissement Benelux Tchad 2019, une visite de terrain a été rendue par la délégation de l'Union Européenne à une ferme à Mandalia, une localité située à 50Km de la ville de N'Djamena.

Cette visite a permis aux Investisseurs membres de la délégation de découvrir et s'imprégner de la réalité sur le terrain.

Projets issus de la mission

Lors de la 5ème édition de la Mission Commerciale Agro-Industrielle & d'Investissement, il a été question de capitaliser les acquis des éditions précédentes et de présenter l'état d'avancement des activités et les projets menés et élaborés par le cabinet AFRIC et la NAFTC qui se déclinent ci-dessous :

1. A l'issue de cette mission, un plan de transition opérationnelle a été élaboré pour le parc d'engraissement AFFI qui aura une capacité initiale de 30 000 têtes de bétail par an. Divers investisseurs approchés à ce propos sont prêts à financier les différents niveaux d'investissement envisagés. Le début de sa mise en œuvre est prévu au 2ème trimestre 2020

2. Ensuite deux plans opérationnels différents pour les boulangeries ont été développés. La réalisation de ces plans peut contribuer à une production entre 50 000 à 55 000 unités de pain par jour à partir de la fin de cette année. Pour les sortir du chômage, des jeunes futurs employés seront formés soit à la Dutch Organic Bakery School ou par Innovative Bakery Solution, aux Pays-Bas ou à N'Djamena. Ces deux projets seront financés par le gouvernement néerlandais, tchadien et les banques.

3. Un projet pilote développé pour la production de Fonio. Nous travaillons actuellement avec deux (2) Organisations Non Gouvernementales (ONGs) néerlandaises pour finaliser un plan d'opérationnel pour la mise en œuvre du projet pilote. Ce projet pilote qui a pour objectif de tester la volonté des petits agriculteurs et d'inciter à de bons résultats sera financé par le gouvernement néerlandais grâce à un financement participatif.

4. Parallèlement au projet fonio, nous visons à créer un premier Centre d'Innovation Rurale ou Rural Innovation Centre (RIC) où nous pourrons former les agriculteurs, faciliter le tamisage et le broyage, effectuer des analyses de sol et suivre les résultats. Ce centre se veut le premier d'un réseau national de RIC au Tchad. Les RIC seront positionnés sur le marché comme des unités dirigées par les entreprises, les universités et le gouvernement travailleront ensemble comme un triangle d'or sur la création, la stimulation de l'emploi, l'innovation et les développements durables.

5. Plusieurs candidats ont été identifiés pour participer à une plateforme d'agro-intelligence. L'objectif est de lancer une telle plateforme en 2020 avec la participation active et entrepreneuriale de l'un des candidats. L'agro

Intelligence améliorera les informations pour et à partir des producteurs Agricoles, en utilisant les données en temps réel des participants mélangées avec des prévisions météorologiques et climatiques, la mesure de la biomasse, des informations sur le marché et des services financiers.

6. Des canaux d'approvisionnement pour les produits agroalimentaires vers les Pays-Bas, à la fois comme produits dérivés pour les importateurs et comme produits de marque tchadienne sur le marché des consommateurs finaux.

7. Dans le cadre de la production locale de produits à base de fruits (tropicaux), nous avons identifiés des candidats pour une étude de faisabilité. L'objectif est de remplacer l'importation de jus de fruits, d'ajouter de nouveaux produits locaux aux gammes alimentaires existant, de minimiser les pertes après récolte et de stabiliser les prix.

8. Plusieurs parties prenantes identifiées sont intéressées par l'extraction d'huile végétale de sésame, d'arachide, de karité et d'autres sources.

9. En fin, nous avons un programme de certification de la production biologique et une série d'exploitations prometteuses.

Ainsi pour la mise en œuvre de ces projets, il est nécessaire que le gouvernement Tchadien et **l'Association Néerlandaise de Agro, Food and Technology Center (NAFTC-AFRICA et Metropolitan Food Security (MFS)** établissent un mécanisme de coopération bilatérale axé sur les résultats entre les Pays-Bas et le Tchad avec une stratégie claire pour le développement économique générique du secteur Agro-alimentaire de la technologie, de l'eau et de l'énergie (durable) dans la région du Tchad sur la base d'une approche globale de co-création. Ce mécanisme de coopération bilatérale peut être identifié comme un groupe conjoint de coordination sur l'agroalimentaire et l'alimentation.

Ce groupe conjoint de coordination Tchad-Pays-Bas sur l'agroalimentaire a pour objectif principal de donner des conseils sur les politiques agricoles et leur mise en œuvre afin de dynamiser le secteur agroalimentaire au Tchad. Ainsi il fournira aux gouvernements régionaux tchadiens des conseils d'experts sur l'optimisation des chaînes de valeur agricoles, sur la valeur ajoutée par la transformation des aliments et sur la sécurité sanitaire des aliments.

Ce mécanisme permettrait de collaborer à la reconstruction d'un secteur agroalimentaire moderne et durable au Tchad basé sur les ressources disponibles en terre, en eau, en énergie et surtout en main-d'œuvre. La rénovation du secteur serait également arrimée sur un plan de cadrage global, avec des formulations d'éducation et de politique sur l'assainissement et le contrôle pour faciliter le développement des entreprises du secteur agroalimentaire et éventuellement de l'économie verte dans le pays de Toumaï.

Résultats de la mission

La 5ème Edition de la Mission Commerciale Agro-Industrielle & d'Investissement Benelux Tchad 2019, se tenant sur seulement deux journées, a favorablement influencé les participants et l'écosystème entrepreneurial au Tchad.
Cette réussite est illustrée par les résultats ci-dessous :

Conclusion

La 5ème édition de la Mission Commerciale Agro-Industrielle & d'Investissement Benelux-Tchad 2019 aura des conséquences positives dans la vie socio-économique du pays. Des personnes de genre, de catégories socioprofessionnelles différentes notamment les porteurs de projet, des jeunes entrepreneurs et des femmes entrepreneures ou désireuses de le devenir ont pris part à cette mission. La présence des autorités tchadiennes, des acteurs du développement rural et des investisseurs membres de la délégation de l'Union Européenne témoigne de l'intérêt de cet événement au Tchad et du potentiel économique à développer.

Lors de cet événement, préparé depuis un an, plusieurs activités ont été menées dont les panels, les ateliers, la session B2B et G2G, les signatures d'accords et le dîner gala Benelux-Tchad. D'une part ces activités ont permis les échanges constructifs aidant à l'amélioration du climat des affaires à travers les politiques mises en place dans ce sens et d'autre part, elles ont offert des opportunités de coopération, de réseautage et de partenariat entre les jeunes entrepreneurs tchadiens et les investisseurs et entreprises Hollandaises. La visite de terrain effectuée à la ferme de Mandalia a permis également aux membres de la délégation de l'Union Européenne de découvrir et faire un état de lieux des réalités sur le terrain.

Cette 5ème édition de la mission commerciale au Tchad a obtenu des résultats encourageants, plus de **150 participants**, plus **20 jeunes entrepreneurs** ont réussi à signer des conventions et des contrats de partenariat avec les entreprises et investisseurs néerlandais et enfin **10 lauréats** ont été primés. Cela traduit l'aboutissement et l'atteinte des objectifs de cette mission qui est pilotée par le cabinet Afric Connecting European Business with Africa.

Pour finir, nous voulons ici adresser nos sincères reconnaissances à tous les membres de la délégation de l'Union Européenne, les autorités tchadiennes, les partenaires techniques et financiers et les participants qui ont rendu possible cette 5ème Edition.

La délégation Européenne

2. Les temps forts de la Mission en image

Partenaires stratégiques

Sponsors

Aurevoir à la 6é Edition au Benelux !

Contactez-nous pour les opportunités de partenariat, de sponsor, stands et de participation.

info@afric-eu.com | +31 (0) 653 481 508

afric
Connecting
European Business
with Africa

a Heelkruid 43, 3824 NR
Amersfoort, The Netherlands

t +31 (0) 33 45 32 809
m +31 (0) 65 34 81 508

e info@afric-eu.com
i www.afric-eu.com